



aap ist ein führendes börsennotiertes Unternehmen der Medizintechnik, spezialisiert auf Forschung und Entwicklung, Fertigung und Vertrieb von medizinischen Implantaten. Unser Team leistet einen national sowie international anerkannten Beitrag zum medizinischen Fortschritt und setzt durch Innovation und Qualität den kundenorientierten Marktzugang konsequent um.

Wir suchen zum nächstmöglichen Eintritt und in Vollzeit einen

## Sales Manager International – Medizinprodukte (m/w/d).

### Ihre Aufgaben

- Unterstützung unserer Distributoren weltweit in Bezug auf unsere Produktpositionierung und Wachstum im jeweiligen Land
- Neukundengewinnung international und Ausbau des Distributionsnetzwerks im Einklang mit der Unternehmensstrategie
- Umsatzverantwortung und Umsatzwachstum der bestehenden und neuen internationalen Märkte (exkl. Deutschland, Österreich und USA)
- Umsetzung der angestrebten Umsatzziele und Margen
- Teilnahme an lokalen Messen, Veranstaltungen und Schulungsprogrammen beim Kunden vor Ort, international oder am Hauptsitz von aap (auch digitale Formate)
- Koordination aller Vertriebsaktivitäten mit den Abteilungen wie z.B. Produktmanagement, Innendienst usw...
- Reisen in der gesamten Zielregion
- Durchführung von Produktschulungen und Präsentationen (intern & extern)

### Ihr Profil

- Sie brennen für Medizinprodukte und haben den Kunden wie auch den Wettbewerb ständig im Blick
- Mind. 3-5 Jahre Berufserfahrung im Bereich International Sales und internationaler Neukundengewinnung
- Versiert im Umgang mit MS Office- und ERP Systemen
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen und Interesse an nachhaltigen Kundenbeziehungen
- Innovativ, emphatisch und team-orientiert
- Reisebereitschaft international
- Fließende Englisch- und gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil

### Wir bieten Ihnen

- Eine leistungsgerechte Entlohnung
- Flexible Arbeitszeiten
- Eine abwechslungsreiche Arbeit in einer zukunftsweisenden Branche
- Möglichkeiten zur Fort- und Weiterbildung
- Ein hoch motiviertes Team
- Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und VWL

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres nächstmöglichen Starttermins per E-Mail an: [bewerbung@aap.de](mailto:bewerbung@aap.de). Kontakt unter der Telefonnummer 030-75019-171.

Es erwartet Sie ein freundliches, engagiertes Team an einem attraktiven Standort sowie professionelle Unterstützung bei der Einarbeitung.