

| | | | |
|---|--|---|---|
| Buy EUR 4,00 Kurs EUR 2,25 Upside 77,7 % | Wertindikatoren: EUR DCF: 4,07 SotP: 4,38 Peer Group: 4,62 | Aktien Daten: Bloomberg: AAQ GR Reuters: AAQG.DE ISIN: DE0005066609 | Beschreibung: Hersteller von Implantaten und Biomaterialien zur Regeneration von Knochenfrakturen |
| | Markt Snapshot: EUR Mio. Marktkapitalisierung: 69,0 Aktienanzahl (Mio.): 30,7 EV: 50,0 Freefloat MC: 20,2 Ø Trad. Vol. (30T; EUR): 94,96 | Aktionäre: Freefloat: 29,2 % Noes de Vries: 14,7 % Elocin B.V: 14,4 % Jürgen W. Krebs: 12,6 % Fidelity Funds: 5,5 % | Risikoprofil (WRe): 2014e Beta: 1,4 KBV: 1,4 x EK-Quote: 81 % |

X-read: Weitere Konsolidierung im Orthopädiektor: Fusion Wright & Tornier

Wright und Tornier haben eine **konkrete Fusionsvereinbarung** getroffen, um mittels Übernahme aller Gesellschaftsanteile die Wright Medical Group zu gründen. Das Closing wird für H1 2015 erwartet.

Peergroup - Key Figures

| Company | LC | Price in LC | MC in LC m | EV in LC m | 14e | 15e | 16e | 14e | 15e | 16e | 14e | 15e | 16e | 14e | 15e | 16e |
|----------------|-----|-------------|------------|------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|------|------|-------|-------|-------|
| Tornier | USD | 25.50 | 1,246.9 | 1,296.6 | -0.56 | -0.37 | -0.06 | 337.4 | 362.6 | 397.8 | 28.7 | 38.9 | 48.6 | -25.2 | -11.3 | -2.3 |
| Wright Medical | USD | 27.95 | 1,427.4 | 1,434.1 | -1.43 | -0.85 | -0.46 | 300.5 | 384.6 | 426.6 | -24.2 | -0.1 | 17.0 | -59.7 | -46.4 | -39.6 |
| aap Implantate | EUR | 2.26 | 69.4 | 61.6 | 0.01 | 0.08 | 0.09 | 30.6 | 37.8 | 45.8 | 2.8 | 5.2 | 6.6 | 0.2 | 2.4 | 3.3 |

Peergroup - Valuation Multiples

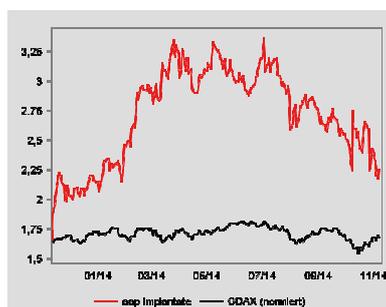
| Company | LC | Price in LC | MC in LC m | EV in LC m | 14e | 15e | 16e | 14e | 15e | 16e | 14e | 15e | 16e | 14e | 15e | 16e |
|---------------------------------------|-----|-------------|------------|------------|---------|--------|--------|-------|-------|-------|--------|--------|----------|---------|--------|--------|
| Tornier | USD | 25.50 | 1,246.9 | 1,296.6 | neg. | neg. | neg. | 3.8 x | 3.6 x | 3.3 x | 45.2 x | 33.4 x | 26.7 x | neg. | neg. | neg. |
| Wright Medical | USD | 27.95 | 1,427.4 | 1,434.1 | neg. | neg. | neg. | 4.8 x | 3.7 x | 3.4 x | neg. | neg. | 84.2 x | neg. | neg. | neg. |
| Average | | | | | n.a. | n.a. | n.a. | 4.3 x | 3.7 x | 3.3 x | 45.2 x | 33.4 x | 26.7 x * | n.a. | n.a. | n.a. |
| aap Implantate | EUR | 2.26 | 69.4 | 61.6 | 226.2 x | 28.3 x | 25.1 x | 2.0 x | 1.6 x | 1.3 x | 21.7 x | 11.9 x | 9.4 x | 252.0 x | 25.4 x | 18.4 x |
| Valuation difference to Average | | | | | n.a. | n.a. | n.a. | 114% | 124% | 146% | 109% | 181% | 184% | n.a. | n.a. | n.a. |
| Fair value per share based on Average | | | | | n.a. | n.a. | n.a. | 4.55 | 4.76 | 5.20 | 4.44 | 5.89 | 5.96 | n.a. | n.a. | n.a. |

* EV/EBITDA 2016e was adjusted due to the extreme value at Wright Medical

Tornier Medical – Umsatz 2013: USD 310 Mio. – EBITDA USD 16,2 Mio. (Marge: 5,2%) – Tornier ist ein weltweit aktives Medizintechnikunternehmen, das sich auf über 100 Implantatprodukte für die chirurgische Behandlung von Extremitätengelenke wie Schultern, Hände und Füße sowie auf Biomaterialien für Gewebegeneration spezialisiert hat.

Wright Medical – Umsatz 2013: USD 242 Mio. – EBITDA USD -19,6 Mio. (Marge: -8,1%) – Die Wright Medical Group ist auf Produkte für Extremitäten- und Hüftgelenke sowie auf Biomaterialien für die Behandlung von Frakturen und die Beschleunigung der Gewebegeneration spezialisiert. In den letzten Jahren verzeichnete das Unternehmen ein starkes Wachstum durch Akquisitionen und zahlte Kaufpreis von 5-5,5x EV/Umsatz. Wright Medical zeigt im Jahr 2014e dank der Erstkonsolidierung der übernommenen Unternehmen Solana Surgical und OrthoPro starke Wachstumsraten von +24% ggü. Vorjahr. Am 7. November hat Wright Medical seinen Ausblick für das GJ 2014e gesenkt. Daraufhin ging der Kurs um fast 8% zurück. Torniers Aktienkurs fiel um 3%.

Die beiden Unternehmen fusionieren, um ein Orthopädie-Unternehmen mit Fokus auf oberen und unteren Extremitäten sowie biologischen Wirkstoffe zu schaffen. Dementsprechend sehen wir eine anhaltenden Konsolidierung im Implantate- und Traumamarkt zu sehr hohen Multiplikatoren (>4x EV/Umsatz). **Noch wichtiger sind die Ziele für den kombinierten Konzern: in den kommenden Jahren soll ein Umsatzwachstum von 14-16% p.a. und eine bereinigte EBITDA-Marge von unter 20% erreicht werden.** Dies untermauert die derzeitige Attraktivität von aap, da das Unternehmen bestens mit diesen Wettbewerbern vergleichbar ist. Nur wächst aap schneller (mit über 20% p.a.), ist bereits mit fast zweistelligen Margen profitabel (EBITDA-Marge 9,3% in 2014e) und deutlich günstiger als diese Peers. **Die Kaufempfehlung wird mit einem Kursziel von EUR 4,00 bestätigt.**



Rel. Performance vs CDAX:

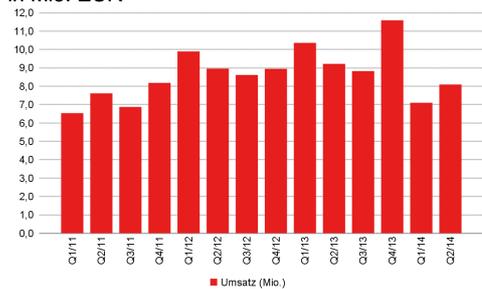
| | |
|-------------------|---------|
| 1 Monat: | -19,3 % |
| 6 Monate: | -28,7 % |
| Jahresverlauf: | 7,2 % |
| Letzte 12 Monate: | 45,4 % |

Unternehmenstermine:

| | |
|----------|----|
| 14.11.14 | Q3 |
|----------|----|

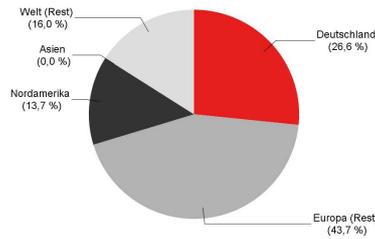
| GJ Ende: 31.12. in EUR Mio. | CAGR (13-16e) | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014e | 2015e | 2016e |
|-----------------------------|---------------|--|--------|--------|--------|---------|--------|--------|
| Umsatz | 4,7 % | 28,4 | 29,2 | 36,4 | 40,0 | 30,6 | 37,8 | 45,8 |
| Veränd. Umsatz yoy | | -14,1 % | 2,7 % | 24,7 % | 9,8 % | -23,6 % | 23,9 % | 21,1 % |
| Rohertragsmarge | | 81,0 % | 85,3 % | 78,4 % | 72,7 % | 71,0 % | 73,0 % | 73,5 % |
| EBITDA | -3,8 % | 3,4 | 4,1 | 7,1 | 7,4 | 2,8 | 5,2 | 6,6 |
| Marge | | 12,1 % | 14,1 % | 19,6 % | 18,4 % | 9,3 % | 13,7 % | 14,3 % |
| EBIT | - | 0,7 | 1,2 | 3,2 | -2,1 | 0,2 | 2,4 | 3,3 |
| Marge | | 2,5 % | 4,0 % | 8,8 % | -5,3 % | 0,8 % | 6,4 % | 7,3 % |
| Nettoergebnis | - | 0,0 | 0,4 | 2,4 | -2,5 | 0,2 | 2,3 | 2,8 |
| EPS | - | 0,00 | 0,01 | 0,08 | -0,08 | 0,01 | 0,08 | 0,09 |
| DPS | - | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,02 | 0,03 |
| Dividendenrendite | | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,9 % | 1,3 % |
| FCFPS | | -0,06 | -0,03 | 0,10 | -0,11 | 0,14 | 0,02 | 0,05 |
| EV / Umsatz | | 1,5 x | 1,2 x | 0,9 x | 1,2 x | 1,6 x | 1,3 x | 1,0 x |
| EV / EBITDA | | 12,8 x | 8,7 x | 4,8 x | 6,6 x | 17,6 x | 9,4 x | 7,1 x |
| EV / EBIT | | 61,3 x | 30,8 x | 10,7 x | n.a. | 204,5 x | 20,2 x | 13,9 x |
| KGV | | n.a. | 96,9 x | 12,5 x | n.a. | 225,1 x | 28,1 x | 25,0 x |
| FCF Yield Potential | | 7,5 % | 2,6 % | 11,0 % | 8,6 % | 0,1 % | 4,5 % | 5,9 % |
| Nettoverschuldung | | 9,1 | 7,1 | 3,9 | 3,3 | -19,1 | -20,2 | -22,5 |
| ROE | | 0,1 % | 0,8 % | 4,9 % | -4,9 % | 0,4 % | 4,6 % | 5,3 % |
| ROCE (NOPAT) | | 0,4 % | 1,4 % | 5,2 % | -4,3 % | 0,3 % | 7,3 % | 8,6 % |
| Guidance: | | Guidance 2014: Umsatz EUR 30,0-34,0 Mio. - EBITDA EUR 2,0-4,5 Mio. | | | | | | |

Entwicklung Umsatz
in Mio. EUR



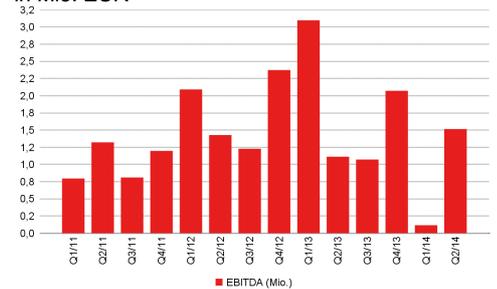
Quelle: Warburg Research

Umsatz nach Regionen
2013; in %



Quelle: Warburg Research

Entwicklung EBITDA
in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

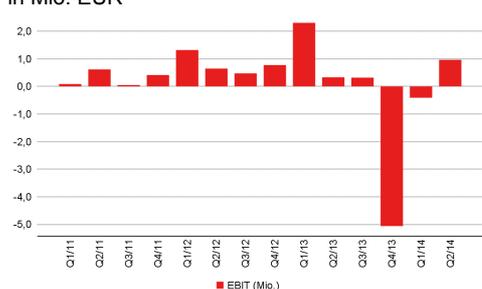
Unternehmenshintergrund

- aap Implantate AG entwickelt, produziert und vertreibt medizinische Implantate, die in der Orthopädie vorwiegend zur Frakturheilung verwendet werden.
- Das Unternehmen deckt in den Geschäftsbereichen Trauma und Biomaterialien die gesamte Wertschöpfungskette ab und vertreibt die Produkte weltweit mit dem Fokus auf Europa, den USA sowie den BRICS- und SMIT-Staaten.
- Die Produkte werden über den Direktvertrieb, internationale Vertriebspartnerschaften oder OEMs (darunter: Stryker, Zimmer, Biomet oder Smith & Nephew) vertrieben.
- Die aap Implantate AG wurde in 1990 als MBO aus dem Johnson&Johnson Konzern gegründet und sitzt in Berlin. aap beschäftigt 217 Mitarbeiter.

Wettbewerbsqualität

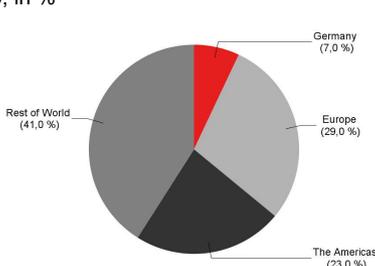
- aap Implantate AG hat ein patentgeschütztes Traumaimplantat (LOQTEQ) entwickelt, das eine wesentliche Verbesserung für Operateure, Krankenhäuser und Kliniken sowie Patienten ermöglicht.
- Darüber hinaus verfügt die aap über eine aussichtsreiche Produkt-Pipeline mit einer antibakteriellen Silberbeschichtung für Implantate sowie resorbierenden Magnesiumimplantaten.
- Der jüngste Verkauf der niederländischen Tochtergesellschaft verschaffte dem Unternehmen die ausreichenden finanziellen Mittel, um organisch und anorganisch zu wachsen.
- Im Geschäftsbereich Biomaterials hat die aap ein Netzwerk mit den größten Medtech-Unternehmen (z.B. Zimmer, Stryker, Smith&Nephew, Johnson&Johnson) aufgebaut.

Entwicklung EBIT
in Mio. EUR



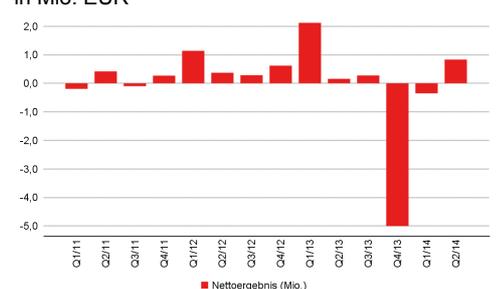
Quelle: Warburg Research

LOQTEQ - Umsatz nach Regionen
2013; in %



Quelle: Warburg Research

Entwicklung Jahresüberschuss
in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

DCF Modell

| Kennzahlen in EUR Mio. | Detailplanung | | | Übergangsphase | | | | | | | | | | Term. Value |
|------------------------------|---------------|--------|--------|----------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|-------------|
| | 2014e | 2015e | 2016e | 2017e | 2018e | 2019e | 2020e | 2021e | 2022e | 2023e | 2024e | 2025e | 2026e | |
| Umsatz | 30,6 | 37,8 | 45,8 | 53,9 | 59,7 | 65,3 | 70,0 | 74,8 | 79,6 | 84,4 | 89,6 | 94,8 | 100,0 | |
| Umsatzwachstum | -23,6 % | 23,9 % | 21,1 % | 17,6 % | 10,6 % | 9,5 % | 7,1 % | 6,8 % | 6,4 % | 6,1 % | 6,1 % | 5,8 % | 5,5 % | 3,5 % |
| EBIT | 0,2 | 2,4 | 3,3 | 4,7 | 5,9 | 7,1 | 8,2 | 10,1 | 12,2 | 14,5 | 17,0 | 19,4 | 20,5 | |
| EBIT-Marge | 0,8 % | 6,4 % | 7,3 % | 8,8 % | 9,9 % | 10,8 % | 11,7 % | 13,5 % | 15,3 % | 17,2 % | 19,0 % | 20,5 % | 20,5 % | |
| Steuerquote (EBT) | 50,7 % | 7,9 % | 17,4 % | 17,0 % | 25,0 % | 25,0 % | 25,0 % | 25,0 % | 25,0 % | 25,0 % | 25,0 % | 25,0 % | 25,0 % | |
| NOPAT | 0,1 | 2,2 | 2,8 | 3,9 | 4,4 | 5,3 | 6,1 | 7,6 | 9,1 | 10,9 | 12,8 | 14,6 | 15,4 | |
| Abschreibungen | 2,6 | 2,8 | 3,2 | 3,5 | 3,9 | 4,2 | 4,5 | 4,9 | 5,2 | 5,5 | 5,8 | 6,2 | 6,5 | |
| Abschreibungsquote | 8,5 % | 7,3 % | 7,0 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | |
| Veränd. Rückstellungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| Liquiditätsveränderung | | | | | | | | | | | | | | |
| - Working Capital | -4,8 | 1,3 | 1,2 | 1,7 | 1,4 | 1,4 | 0,8 | 1,1 | 1,1 | 1,1 | 1,2 | 0,7 | 1,2 | |
| - Investitionen | 3,2 | 3,3 | 3,4 | 3,5 | 3,9 | 4,2 | 4,5 | 4,9 | 5,2 | 5,5 | 5,8 | 6,2 | 6,5 | |
| Investitionsquote | 10,5 % | 8,7 % | 7,4 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | 6,5 % | |
| Sonstiges | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| Free Cash Flow (WACC-Modell) | 4,3 | 0,4 | 1,4 | 2,3 | 3,1 | 3,9 | 5,4 | 6,4 | 8,0 | 9,8 | 11,6 | 13,8 | 14,2 | 16 |
| Barwert FCF | 4,2 | 0,3 | 1,1 | 1,7 | 2,0 | 2,4 | 3,0 | 3,2 | 3,6 | 4,0 | 4,3 | 4,7 | 4,4 | 73 |
| Anteil der Barwerte | 5,07 % | | | 29,76 % | | | | | | | | | | 65,17 % |

Modell-Parameter

| | | | |
|------------------------|----------------|------------------------|-------------|
| Herleitung WACC: | | Herleitung Beta: | |
| Fremdkapitalquote | 0,00 % | Finanzielle Stabilität | 1,20 |
| FK-Zins (nach Steuern) | 4,2 % | Liquidität (Aktie) | 1,50 |
| Marktrendite | 8,00 % | Zyklizität | 1,40 |
| Risikofreie Rendite | 2,50 % | Transparenz | 1,40 |
| | | Sonstiges | 1,38 |
| WACC | 10,06 % | Beta | 1,38 |

Wertermittlung (Mio.)

| | | | |
|----------------------------|------------|----------------------------|-------------|
| Barwerte bis 2026e | 39 | | |
| Terminal Value | 73 | | |
| Zinstr. Verbindlichkeiten | 4 | | |
| Pensionsrückstellungen | 0 | | |
| Hybridkapital | 0 | | |
| Minderheiten | 0 | | |
| Marktwert v. Beteiligungen | 0 | | |
| Liquide Mittel | 17 | Aktienzahl (Mio.) | 30,7 |
| Eigenkapitalwert | 125 | Wert je Aktie (EUR) | 4,07 |

Sensitivität Wert je Aktie (EUR)

| Beta | WACC | Ewiges Wachstum | | | | | | | Delta EBIT-Marge | | | | | | | | |
|------|--------|-----------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|------|------|
| | | 2,75 % | 3,00 % | 3,25 % | 3,50 % | 3,75 % | 4,00 % | 4,25 % | -1,5 pp | -1,0 pp | -0,5 pp | +0,0 pp | +0,5 pp | +1,0 pp | +1,5 pp | | |
| 1,56 | 11,1 % | 3,29 | 3,35 | 3,40 | 3,46 | 3,52 | 3,59 | 3,66 | 1,56 | 11,1 % | 3,16 | 3,26 | 3,36 | 3,46 | 3,56 | 3,66 | 3,76 |
| 1,47 | 10,6 % | 3,54 | 3,61 | 3,67 | 3,74 | 3,82 | 3,90 | 3,99 | 1,47 | 10,6 % | 3,42 | 3,53 | 3,64 | 3,74 | 3,85 | 3,96 | 4,07 |
| 1,42 | 10,3 % | 3,68 | 3,75 | 3,82 | 3,90 | 3,99 | 4,08 | 4,18 | 1,42 | 10,3 % | 3,57 | 3,68 | 3,79 | 3,90 | 4,02 | 4,13 | 4,24 |
| 1,38 | 10,1 % | 3,83 | 3,91 | 3,99 | 4,07 | 4,17 | 4,27 | 4,38 | 1,38 | 10,1 % | 3,72 | 3,84 | 3,96 | 4,07 | 4,19 | 4,31 | 4,43 |
| 1,33 | 9,8 % | 3,99 | 4,07 | 4,16 | 4,26 | 4,37 | 4,48 | 4,60 | 1,33 | 9,8 % | 3,90 | 4,02 | 4,14 | 4,26 | 4,38 | 4,50 | 4,63 |
| 1,28 | 9,6 % | 4,16 | 4,26 | 4,36 | 4,46 | 4,58 | 4,71 | 4,85 | 1,28 | 9,6 % | 4,08 | 4,21 | 4,34 | 4,46 | 4,59 | 4,72 | 4,84 |
| 1,19 | 9,1 % | 4,55 | 4,67 | 4,79 | 4,92 | 5,07 | 5,24 | 5,41 | 1,19 | 9,1 % | 4,51 | 4,65 | 4,79 | 4,92 | 5,06 | 5,20 | 5,34 |

- In 2013 wurde der Umsatz zu einem Drittel im Bereich Trauma und zu zwei Dritteln im Bereich Biomaterials erzielt.
- Dieses Verhältnis dreht sich mittelfristig um. Ab 2020e wird Trauma mit knapp 70% Umsatzanteil antizipiert.
- Das EBIT war 2013 durch Einmaleffekte belastet. In 2015e wird der Break-Even im Bereich Trauma erwartet.
- EBIT-Marge der ewigen Rente wird mit 21% angenommen. Nach erfolgreicher Marktdurchdringung sind höhere Margen möglich.
- Beta wegen der guten finanziellen Lage und der zyklischen Widerstandsfähigkeit der Branche vergleichsweise niedrig.

Sum of the parts

SotP aap Implantate

| | Sales | | EV/ Sales | EV/ Sales | Trauma M&A Multiples | fair value 14 | fair value 15 | fair value 14 |
|--------------------------------------|-------|-------|-----------|-----------|-------------------------|---------------|---------------|---------------|
| | 2014e | 2015e | 2014 | 2015 | | | | M&A |
| Trauma | 11,00 | 17,9 | 4,49 | 3,97 | 4,67 | 49,4 | 71,0 | 51,3 |
| Biomaterials | 19,55 | 19,9 | 3,57 | 2,94 | 3,57 | 69,8 | 58,5 | 69,8 |
| Other Assets | | | | | | | | |
| Net Debt (without EMCM) | | | | | | -13,0 | -13,0 | -13,0 |
| Joint Venture aap Joints (at equity) | | | | | | 1,5 | 1,5 | 1,5 |
| Fair Value | | | | | | 133,7 | 144,0 | 135,7 |
| Number of shares | | | | | | 30,7 | 30,7 | 30,7 |
| Fair Value per share | | | | | | 4,36 | 4,70 | 4,42 |

Quelle: Warburg Research, Bloomberg

M&A Transaction

| Date | Buyer | Target company | EV/ (LTM) Sales | Transaction |
|------|----------------|-----------------------|-----------------|-------------|
| 2014 | Wright Medical | OrthoPro | 5,50 | M&A |
| 2014 | Wright Medical | Solana Surgical | 5,50 | M&A |
| 2013 | Wright Medical | Biotech International | 5,33 | M&A |
| 2013 | LDR Holding | | 2,97 | IPO |
| 2013 | Wright Medical | WG Healthcare | n.a | M&A |
| 2012 | Globus Medical | | 2,60 | IPO |
| 2012 | Tornier | OrthoHelix | 5,78 | M&A |
| 2011 | Tonier | | 3,38 | IPO |
| 2011 | Stryker | Memometal | 5,40 | M&A |
| 2010 | China Kanghui | | 5,55 | IPO |
| | | Mean | 4,67 | |

Quelle: Warburg Research, Bloomberg

| Wertermittlung | | | | | | | |
|--------------------------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|--------------|
| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014e | 2015e | 2016e |
| KBV | 0,8 x | 0,6 x | 0,6 x | 0,9 x | 1,4 x | 1,3 x | 1,2 x |
| Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV) | 0,28 | 0,34 | 0,37 | 1,11 | 1,10 | 1,20 | 1,33 |
| EV / Umsatz | 1,5 x | 1,2 x | 0,9 x | 1,2 x | 1,6 x | 1,3 x | 1,0 x |
| EV / EBITDA | 12,8 x | 8,7 x | 4,8 x | 6,6 x | 17,6 x | 9,4 x | 7,1 x |
| EV / EBIT | 61,3 x | 30,8 x | 10,7 x | n.a. | 204,5 x | 20,2 x | 13,9 x |
| EV / EBIT adj.* | 61,3 x | 30,8 x | 10,7 x | n.a. | 204,5 x | 20,2 x | 13,9 x |
| Kurs / FCF | n.a. | n.a. | 9,6 x | n.a. | 15,7 x | 142,4 x | 47,4 x |
| KGV | n.a. | 96,9 x | 12,5 x | n.a. | 225,1 x | 28,1 x | 25,0 x |
| KGV ber.* | n.a. | 96,9 x | 12,5 x | n.a. | 225,1 x | 28,1 x | 25,0 x |
| Dividendenrendite | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,9 % | 1,3 % |
| Free Cash Flow Yield Potential | 7,5 % | 2,6 % | 11,0 % | 8,6 % | 0,1 % | 4,5 % | 5,9 % |
| *Adjustiert um: | - | | | | | | |

GuV

| In EUR Mio. | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014e | 2015e | 2016e |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Umsatz | 28,4 | 29,2 | 36,4 | 40,0 | 30,6 | 37,8 | 45,8 |
| Veränd. Umsatz yoy | -14,1 % | 2,7 % | 24,7 % | 9,8 % | -23,6 % | 23,9 % | 21,1 % |
| Bestandsveränderungen | 0,8 | 0,8 | 0,2 | -1,0 | -0,3 | 0,0 | 0,0 |
| Aktivierte Eigenleistungen | 3,3 | 3,0 | 2,7 | 2,0 | 1,5 | 1,1 | 1,4 |
| Gesamterlöse | 32,6 | 33,0 | 39,3 | 41,0 | 31,8 | 39,0 | 47,2 |
| Materialaufwand | 9,5 | 8,1 | 10,8 | 12,0 | 10,1 | 11,4 | 13,5 |
| Rohertrag | 23,0 | 24,9 | 28,6 | 29,1 | 21,7 | 27,6 | 33,7 |
| <i>Rohertragsmarge</i> | <i>81,0 %</i> | <i>85,3 %</i> | <i>78,4 %</i> | <i>72,7 %</i> | <i>71,0 %</i> | <i>73,0 %</i> | <i>73,5 %</i> |
| Personalaufwendungen | 12,1 | 11,9 | 13,5 | 14,6 | 12,4 | 15,1 | 18,1 |
| Sonstige betriebliche Erträge | 2,6 | 1,9 | 3,3 | 4,3 | 3,5 | 3,9 | 4,5 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | 10,1 | 10,8 | 11,2 | 11,4 | 10,0 | 11,2 | 13,5 |
| Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBITDA | 3,4 | 4,1 | 7,1 | 7,4 | 2,8 | 5,2 | 6,6 |
| <i>Marge</i> | <i>12,1 %</i> | <i>14,1 %</i> | <i>19,6 %</i> | <i>18,4 %</i> | <i>9,3 %</i> | <i>13,7 %</i> | <i>14,3 %</i> |
| Abschreibungen auf Sachanlagen | 1,0 | 1,1 | 1,1 | 2,2 | 0,9 | 0,9 | 0,9 |
| EBITA | 2,4 | 3,1 | 6,0 | 5,2 | 1,9 | 4,3 | 5,6 |
| Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände | 1,7 | 1,9 | 2,8 | 7,3 | 1,7 | 1,9 | 2,3 |
| Goodwill-Abschreibung | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBIT | 0,7 | 1,2 | 3,2 | -2,1 | 0,2 | 2,4 | 3,3 |
| <i>Marge</i> | <i>2,5 %</i> | <i>4,0 %</i> | <i>8,8 %</i> | <i>-5,3 %</i> | <i>0,8 %</i> | <i>6,4 %</i> | <i>7,3 %</i> |
| EBIT adj. | 0,7 | 1,2 | 3,2 | -2,1 | 0,2 | 2,4 | 3,3 |
| Zinserträge | 0,0 | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,3 | 0,3 | 0,3 |
| Zinsaufwendungen | 0,6 | 0,6 | 0,5 | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,2 |
| Sonstiges Finanzergebnis | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBT | 0,2 | 0,6 | 2,7 | -2,3 | 0,4 | 2,5 | 3,4 |
| <i>Marge</i> | <i>0,7 %</i> | <i>2,1 %</i> | <i>7,5 %</i> | <i>-5,7 %</i> | <i>1,3 %</i> | <i>6,7 %</i> | <i>7,5 %</i> |
| Steuern gesamt | 0,1 | 0,2 | 0,3 | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,6 |
| Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit | 0,1 | 0,4 | 2,4 | -2,5 | 0,2 | 2,3 | 2,8 |
| Ergebnis aus eingest. Geschäftsbereichen (nach St.) | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter | 0,0 | 0,4 | 2,4 | -2,5 | 0,2 | 2,3 | 2,8 |
| Minderheitenanteile | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Nettoergebnis | 0,0 | 0,4 | 2,4 | -2,5 | 0,2 | 2,3 | 2,8 |
| <i>Marge</i> | <i>0,2 %</i> | <i>1,3 %</i> | <i>6,6 %</i> | <i>-6,1 %</i> | <i>0,6 %</i> | <i>6,1 %</i> | <i>6,2 %</i> |
| Aktienanzahl (Durchschnittlich) | 27,8 | 29,6 | 30,7 | 30,7 | 30,7 | 30,7 | 30,7 |
| EPS | 0,00 | 0,01 | 0,08 | -0,08 | 0,01 | 0,08 | 0,09 |
| EPS adj. | 0,00 | 0,01 | 0,08 | -0,08 | 0,01 | 0,08 | 0,09 |

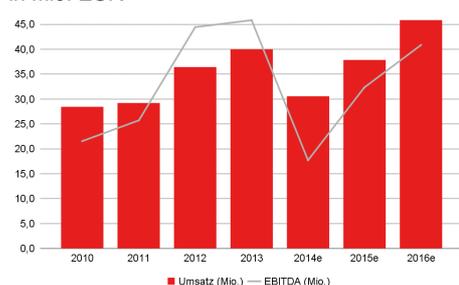
*Adjustiert um:

Guidance: Guidance 2014: Umsatz EUR 30,0-34,0 Mio. - EBITDA EUR 2,0-4,5 Mio.

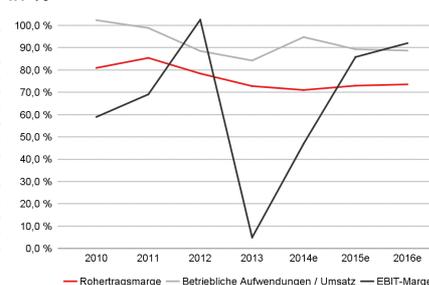
Kennzahlen

| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014e | 2015e | 2016e |
|------------------------------------|---------|---------|---------|--------|--------|--------|--------|
| Betriebliche Aufwendungen / Umsatz | 102,4 % | 98,9 % | 88,5 % | 84,2 % | 94,7 % | 89,3 % | 88,7 % |
| Operating Leverage | 5,7 x | 23,1 x | 7,1 x | n.a. | n.a. | 37,3 x | 1,8 x |
| EBITDA / Interest expenses | 6,1 x | 6,8 x | 13,7 x | 40,6 x | 18,9 x | 25,9 x | 32,8 x |
| Steuerquote (EBT) | 72,6 % | 36,1 % | 11,5 % | -7,9 % | 50,7 % | 7,9 % | 17,4 % |
| Ausschüttungsquote | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 0,0 % | 26,4 % | 32,3 % |
| Umsatz je Mitarbeiter | n.a. | 109.793 | 137.932 | n.a. | n.a. | n.a. | n.a. |

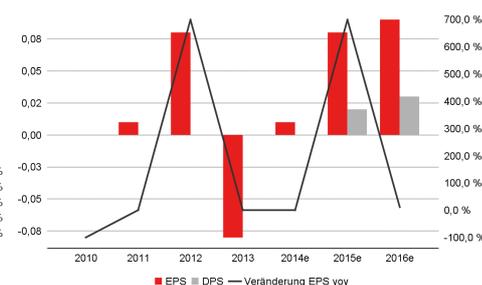
Umsatz, EBITDA
in Mio. EUR



Operative Performance
in %



Ergebnis je Aktie



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

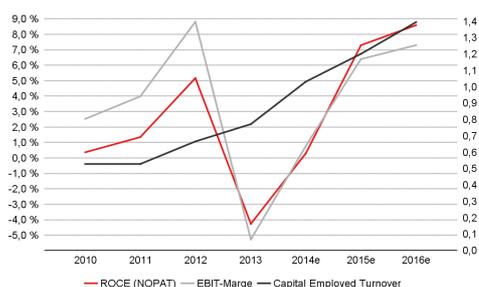
Bilanz

| In EUR Mio. | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014e | 2015e | 2016e |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Aktiva | | | | | | | |
| Immaterielle Vermögensgegenstände | 37,0 | 38,2 | 39,4 | 14,5 | 14,8 | 14,9 | 14,6 |
| davon übrige imm. VG | 6,1 | 5,5 | 5,1 | 0,9 | 1,2 | 1,3 | 1,0 |
| davon Geschäfts- oder Firmenwert | 12,5 | 12,5 | 12,5 | 1,6 | 1,6 | 1,6 | 1,6 |
| Sachanlagen | 5,2 | 5,1 | 5,1 | 5,9 | 6,2 | 6,6 | 7,1 |
| Finanzanlagen | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 1,8 | 1,8 | 1,8 | 1,8 |
| Sonstiges langfristiges Vermögen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Anlagevermögen | 42,6 | 43,7 | 44,9 | 22,2 | 22,8 | 23,3 | 23,5 |
| Vorräte | 12,7 | 14,0 | 13,9 | 9,4 | 6,8 | 7,6 | 8,3 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 6,2 | 5,5 | 4,2 | 7,0 | 4,2 | 5,2 | 6,3 |
| Liquide Mittel | 0,9 | 2,2 | 3,7 | 1,6 | 24,0 | 25,1 | 27,5 |
| Sonstiges kurzfristiges Vermögen | 1,3 | 0,8 | 1,8 | 25,0 | 2,0 | 2,0 | 2,0 |
| Umlaufvermögen | 21,1 | 22,5 | 23,7 | 43,0 | 37,0 | 39,9 | 44,1 |
| Bilanzsumme (Aktiva) | 63,6 | 66,2 | 68,6 | 65,2 | 59,8 | 63,2 | 67,6 |
| Passiva | | | | | | | |
| Gezeichnetes Kapital | 27,9 | 30,7 | 30,7 | 30,7 | 30,7 | 30,7 | 30,7 |
| Kapitalrücklage | 40,0 | 40,4 | 18,6 | 18,8 | 18,8 | 18,8 | 18,8 |
| Gewinnrücklagen | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,8 | 1,0 | 3,9 | 7,7 |
| Sonstige Eigenkapitalkomponenten | -23,4 | -23,0 | 1,4 | -1,7 | -1,7 | -1,7 | -1,7 |
| Buchwert | 44,7 | 48,4 | 50,9 | 48,5 | 48,7 | 51,6 | 55,4 |
| Anteile Dritter | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Eigenkapital | 44,9 | 48,4 | 50,9 | 48,5 | 48,7 | 51,6 | 55,4 |
| Rückstellungen gesamt | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,3 |
| davon Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Finanzverbindlichkeiten (gesamt) | 10,0 | 9,2 | 7,6 | 4,9 | 4,9 | 4,9 | 4,9 |
| davon kurzfristige Finanzverbindlichkeiten | 5,5 | 5,5 | 4,5 | 2,6 | 2,6 | 2,6 | 2,6 |
| Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen | 3,0 | 3,1 | 3,3 | 2,9 | 2,2 | 2,7 | 3,3 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 5,6 | 5,2 | 6,7 | 8,7 | 3,7 | 3,7 | 3,7 |
| Verbindlichkeiten | 18,8 | 17,8 | 17,7 | 16,7 | 11,1 | 11,6 | 12,2 |
| Bilanzsumme (Passiva) | 63,6 | 66,2 | 68,6 | 65,2 | 59,8 | 63,2 | 67,6 |

Kennzahlen

| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014e | 2015e | 2016e |
|--------------------------------------|---------|---------|--------|---------|---------|---------|---------|
| Kapitaleffizienz | | | | | | | |
| Operating Assets Turnover | 1,4 x | 1,4 x | 1,9 x | 2,1 x | 2,0 x | 2,3 x | 2,5 x |
| Capital Employed Turnover | 0,5 x | 0,5 x | 0,7 x | 0,8 x | 1,0 x | 1,2 x | 1,4 x |
| ROA | 0,1 % | 0,9 % | 5,4 % | -11,0 % | 0,9 % | 9,9 % | 12,1 % |
| Kapitalverzinsung | | | | | | | |
| ROCE (NOPAT) | 0,4 % | 1,4 % | 5,2 % | -4,3 % | 0,3 % | 7,3 % | 8,6 % |
| ROE | 0,1 % | 0,8 % | 4,9 % | -4,9 % | 0,4 % | 4,6 % | 5,3 % |
| Adj. ROE | 0,1 % | 0,8 % | 4,9 % | -4,9 % | 0,4 % | 4,6 % | 5,3 % |
| Bilanzqualität | | | | | | | |
| Nettoverschuldung | 9,1 | 7,1 | 3,9 | 3,3 | -19,1 | -20,2 | -22,5 |
| Nettofinanzverschuldung | 9,1 | 7,1 | 3,9 | 3,3 | -19,1 | -20,2 | -22,6 |
| Net Gearing | 20,3 % | 14,7 % | 7,7 % | 6,9 % | -39,1 % | -39,0 % | -40,7 % |
| Net Fin. Debt / EBITDA | 262,8 % | 171,4 % | 54,4 % | 45,2 % | n.a. | n.a. | n.a. |
| Buchwert je Aktie | 1,6 | 1,6 | 1,7 | 1,6 | 1,6 | 1,7 | 1,8 |
| Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV) | 0,3 | 0,3 | 0,4 | 1,1 | 1,1 | 1,2 | 1,3 |

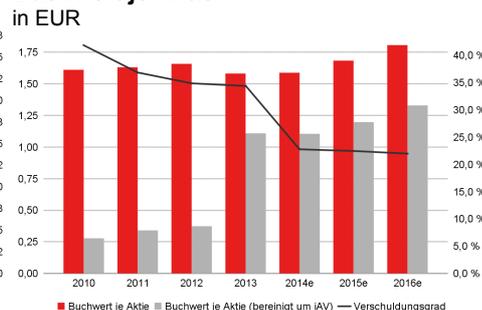
Entwicklung ROCE



Nettoverschuldung



Buchwert je Aktie



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

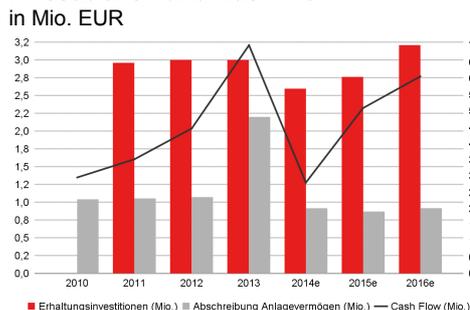
Cash flow

| In EUR Mio. | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014e | 2015e | 2016e |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Jahresüberschuss/ -fehlbetrag | 0,0 | 0,4 | 2,4 | -2,5 | 0,2 | 2,3 | 2,8 |
| Abschreibung Anlagevermögen | 1,0 | 1,1 | 1,1 | 2,2 | 0,9 | 0,9 | 0,9 |
| Amortisation Goodwill | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände | 1,7 | 1,9 | 2,8 | 7,3 | 1,7 | 1,9 | 2,3 |
| Veränderung langfristige Rückstellungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen | 0,2 | 0,2 | -1,9 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Cash Flow | 3,0 | 3,5 | 4,5 | 7,0 | 2,8 | 5,1 | 6,1 |
| Veränderung Vorräte | -0,6 | -0,5 | 1,4 | -4,3 | 2,6 | -0,8 | -0,7 |
| Veränderung Forderungen aus L+L | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 2,8 | -1,0 | -1,1 |
| Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen | 0,3 | 0,2 | 1,3 | 0,8 | -0,7 | 0,5 | 0,6 |
| Veränderung sonstige Working Capital Posten | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Veränderung Working Capital (gesamt) | -0,3 | -0,3 | 2,6 | -3,5 | 4,8 | -1,3 | -1,2 |
| Cash Flow aus operativer Tätigkeit | 2,7 | 3,2 | 7,1 | 3,5 | 7,6 | 3,8 | 4,9 |
| Investitionen in iAV | -3,3 | -3,1 | -2,8 | -5,7 | -2,0 | -2,0 | -2,0 |
| Investitionen in Sachanlagen | -1,1 | -0,9 | -1,1 | -1,1 | -1,2 | -1,3 | -1,4 |
| Zugänge aus Akquisitionen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Finanzanlageninvestitionen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Erlöse aus Anlageabgängen | 0,0 | 0,3 | 0,0 | 3,5 | 18,0 | 0,0 | 0,0 |
| Cash Flow aus Investitionstätigkeit | -4,4 | -3,7 | -3,9 | -3,3 | 14,8 | -3,3 | -3,4 |
| Veränderung Finanzverbindlichkeiten | 0,3 | -1,1 | -1,4 | -2,5 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Dividende Vorjahr | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,6 | 0,9 |
| Erwerb eigener Aktien | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Kapitalmaßnahmen | 0,0 | 3,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Sonstiges | 0,0 | -0,1 | -0,2 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit | 0,3 | 1,8 | -1,6 | -2,5 | 0,0 | 0,6 | 0,9 |
| Veränderung liquide Mittel | -1,5 | 1,2 | 1,5 | -2,3 | 22,4 | 1,1 | 2,4 |
| Effekte aus Wechselkursänderungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Endbestand liquide Mittel | 0,9 | 2,2 | 3,7 | 1,4 | 24,0 | 25,1 | 27,5 |

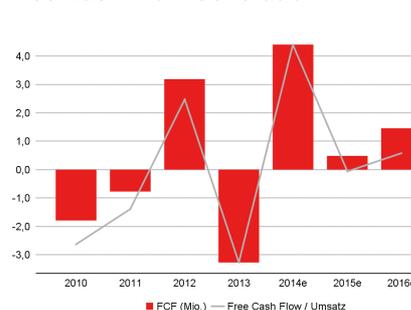
Kennzahlen

| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014e | 2015e | 2016e |
|---|-----------|----------|---------|---------|----------|---------|---------|
| Kapitalfluss | | | | | | | |
| FCF | -1,8 | -0,8 | 3,2 | -3,3 | 4,4 | 0,5 | 1,5 |
| Free Cash Flow / Umsatz | -6,3 % | -2,6 % | 8,7 % | -8,2 % | 14,4 % | 1,3 % | 3,2 % |
| Free Cash Flow Potential | 3,3 | 0,9 | 3,8 | 4,2 | 0,0 | 2,2 | 2,7 |
| Free Cash Flow / Umsatz | -6,3 % | -2,6 % | 8,7 % | -8,2 % | 14,4 % | 1,3 % | 3,2 % |
| Free Cash Flow / Jahresüberschuss | -3812,8 % | -197,2 % | 132,3 % | 133,6 % | 2264,8 % | 20,9 % | 51,2 % |
| Zinserträge / Avg. Cash | 2,1 % | 3,8 % | 1,0 % | 0,0 % | 2,3 % | 1,2 % | 1,1 % |
| Zinsaufwand / Avg. Debt | 5,7 % | 6,3 % | 6,2 % | 2,9 % | 3,1 % | 4,1 % | 4,1 % |
| Verwaltung von Finanzmitteln | | | | | | | |
| Investitionsquote | 15,6 % | 13,6 % | 10,7 % | 17,1 % | 10,5 % | 8,7 % | 7,4 % |
| Maint. Capex / Umsatz | 0,0 % | 10,1 % | 8,2 % | 7,5 % | 8,5 % | 7,3 % | 7,0 % |
| CAPEX / Abschreibungen | 162,9 % | 134,6 % | 99,8 % | 72,0 % | 123,2 % | 119,4 % | 105,9 % |
| Avg. Working Capital / Umsatz | 54,0 % | 54,4 % | 41,0 % | 34,2 % | 36,6 % | 24,9 % | 23,3 % |
| Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL | 209,1 % | 176,5 % | 129,7 % | 246,6 % | 190,9 % | 192,6 % | 190,9 % |
| Vorratumschlag | 0,8 x | 0,6 x | 0,8 x | 1,3 x | 1,5 x | 1,5 x | 1,6 x |
| Receivables collection period (Tage) | 80 | 69 | 42 | 64 | 50 | 50 | 50 |
| Payables payment period (Tage) | 114 | 141 | 110 | 87 | 80 | 87 | 89 |
| Cash conversion cycle (Tage) | 470 | 595 | 379 | 251 | 199 | 190 | 165 |

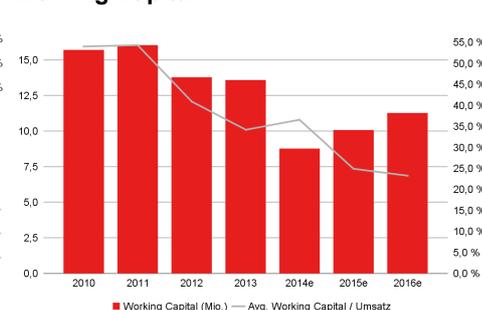
Investitionen und Cash Flow



Free Cash Flow Generation



Working Capital



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

RECHTSHINWEIS / DISCLAIMER

Dieser Research Report wurde von der Warburg Research GmbH, einer Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, erstellt; und wird von der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA weitergegeben; er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Analyse stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten ("die Information"), die als zuverlässig gelten. Die Warburg Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder der Warburg Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH keine Haftung für in diesen Analysen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundene Unternehmen, Strategien, Markt- und/oder Wettbewerbslage, konjunkturelle und/oder gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Analyse mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Analyse im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und der Warburg Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Analyse stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, der Warburg Research GmbH oder mit ihr verbundenen Unternehmen in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Analyse enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Alle Rechte vorbehalten.

URHEBERRECHTE

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

ERKLÄRUNG GEMÄß § 34B ABS. 1 WPHG UND FINANV

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie z.B. DCF-Modell, Free Cash Flow Value Potential, Peer-Gruppen- Vergleich oder Sum-of-the-parts-Modell. Das Ergebnis dieser fundamentalen Bewertung wird angepasst, um der Einschätzung des Analysten bezüglich der zu erwartenden Entwicklung der Anlegerstimmung und deren Auswirkungen auf den Aktienkurs Rechnung zu tragen.

Unabhängig von der verwendeten Bewertungsmethode besteht das Risiko, dass das Kursziel nicht erreicht wird, z.B. aufgrund unvorhergesehener Veränderungen der Nachfrage nach den Produkten des Unternehmens, Änderungen des Managements, der Technologie, der konjunkturellen Entwicklung, der Zinsentwicklung, der operativen und/oder Materialkosten, des Wettbewerbsdrucks, des Aufsichtsrechts, des Wechselkurses, der Besteuerung etc.. Bei Anlagen in ausländischen Märkten und Instrumenten gibt es weitere Risiken, etwa aufgrund von Wechselkursänderungen oder Änderungen der politischen und sozialen Bedingungen.

Diese Ausarbeitung reflektiert die Meinung des jeweiligen Verfassers zum Zeitpunkt ihrer Erstellung. Eine Änderung der der Bewertung zugrundeliegenden fundamentalen Faktoren kann nachträglich dazu führen, dass die Bewertung nicht mehr zutreffend ist. Ob und in welchem zeitlichen Abstand eine Aktualisierung dieser Ausarbeitung erfolgt, ist vorab nicht festgelegt worden.

Die Warburg Research GmbH hat gemäß § 5 Abs. 4 der FinAnV zusätzliche interne und organisatorische Vorkehrungen zur Prävention oder Behandlung von Interessenkonflikten getroffen. Hierzu zählen unter anderem die räumliche Trennung der Warburg Research GmbH von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und die Schaffung von Vertraulichkeitsbereichen. Dadurch wird der Austausch von Informationen verhindert, die Interessenkonflikte von Warburg Research in Bezug auf den analysierten Emittenten oder dessen Finanzinstrumenten begründen können.

Die Analysten der Warburg Research GmbH beziehen keine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbanking-Geschäften von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder eines Unternehmens des Warburg-Verbunds.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des dem jeweiligen ausgewiesenen Veröffentlichungsdatums vorangegangenen Börsenhandelstages, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin – Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht.

QUELLEN

Wenn nicht anders angegeben von Warburg Research, stammen alle kursrelevanten Daten und Consensus Schätzungen von FactSet.

Hinweis gemäß § 34b WpHG und FinAnV auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen:

- 1- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine **Beteiligung** von mehr als **5%**.
- 2- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder mit diesem verbundene Unternehmen waren innerhalb der vorangegangenen zwölf Monate an der Führung eines **Konsortiums** für eine Emission im Wege eines öffentlichen Angebots von solchen Finanzinstrumenten beteiligt, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der Finanzanalyse sind.
- 3- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder mit diesem verbundene Unternehmen **betreuen** die **Wertpapiere** des analysierten Unternehmens aufgrund eines bestehenden Vertrages.
- 4- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder mit diesem verbundene Unternehmen haben in den letzten zwölf Monaten aufgrund eines bestehenden Vertrages **Investmentbanking-Dienstleistungen** für das analysierten Unternehmen ausgeführt, aus dem eine Leistung oder ein Leistungsversprechen hervorging.
- 5- Das die Analyse erstellende Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine **Vereinbarung zu der Erstellung der Finanzanalyse** getroffen.
- 6- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder mit diesem verbundene Unternehmen **handeln regelmäßig** Aktien des analysierten Unternehmens oder von diesen abgeleitete Derivate.
- 7- Das die Analyse erstellende Unternehmen, mit diesem verbundene Unternehmen oder ein Mitarbeiter dieser Unternehmen hat **sonstige bedeutende Interessen** im Bezug auf das analysierte Unternehmen, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

Diese Finanzanalyse wurde vor ihrer Veröffentlichung dem Emittenten zugänglich gemacht.

| Unternehmen | Disclosure | Link zu historischen Kurszielen und Ratingänderungen (letzte 12 Monate) |
|----------------|------------|---|
| aap Implantate | 5 | http://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer_de/DE0005066609.htm |

ANLAGEEMPFEHLUNG

Anlageempfehlung: Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen Kursziel, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

| | | |
|-----|-------------------------------|---|
| -K- | Kaufen: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten steigt. |
| -H- | Halten: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt. |
| -V- | Verkaufen: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten fällt. |
| “-“ | Empfehlung ausgesetzt: | Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu. |

WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG

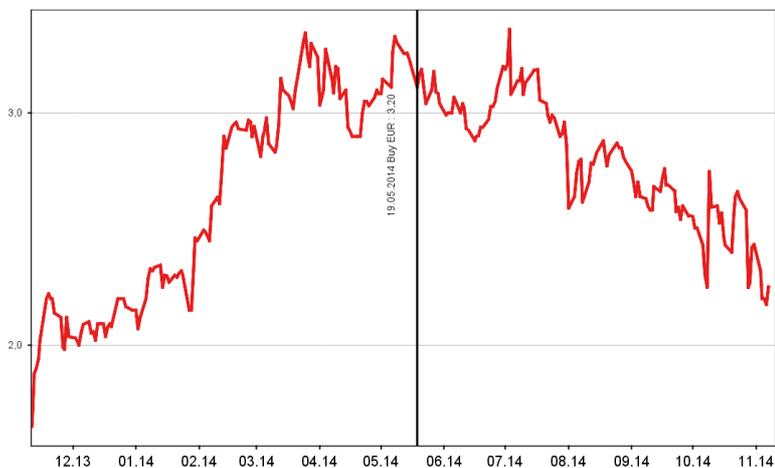
| Empfehlung | Anzahl Unternehmen | % des Universums |
|------------------|--------------------|------------------|
| Kaufen | 112 | 60 |
| Halten | 64 | 34 |
| Verkaufen | 7 | 4 |
| Empf. ausgesetzt | 5 | 3 |
| Gesamt | 188 | 100 |

WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG ...

... unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die veröffentlichungspflichtige Informationen gemäß § 34b WpHG und FinAnV vorliegen.

| Empfehlung | Anzahl Unternehmen | % des Universums |
|------------------|--------------------|------------------|
| Kaufen | 93 | 62 |
| Halten | 48 | 32 |
| Verkaufen | 4 | 3 |
| Empf. ausgesetzt | 4 | 3 |
| Gesamt | 149 | 100 |

KURS- UND EMPFEHLUNGSHISTORIE [AAP IMPLANTATE] AM [10.11.2014]



Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die Warburg Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.

EQUITIES

Roland Rapelius +49 40 309537-220
Head of Equities rrapelius@warburg-research.com

RESEARCH

Henner Rüschemier +49 40 309537-270
Head of Research hrueschmeier@warburg-research.com

Christian Cohrs +49 40 309537-175
Engineering, Logistics ccohrs@warburg-research.com

Felix Ellmann +49 40 309537-120
Software, IT fellmann@warburg-research.com

Jörg Philipp Frey +49 40 309537-258
Retail, Consumer Goods jfrey@warburg-research.com

Harald Hof +49 40 309537-125
Medtech hhof@warburg-research.com

Ulrich Huwald +49 40 309537-255
Health Care, Pharma uhuwald@warburg-research.com

Thilo Kleibauer +49 40 309537-257
Retail, Consumer Goods tkleibauer@warburg-research.com

Eggert Kuls +49 40 309537-256
Engineering ekuls@warburg-research.com

Frank Laser +49 40 309537-235
Construction, Industrials flaser@warburg-research.com

Andreas Pläsier +49 40 309537-246
Banks, Financial Services aplaesier@warburg-research.com

Malte Räther +49 40 309537-185
Technology, Telco, Internet mraether@warburg-research.com

Jochen Reichert +49 40 309537-130
Telco, Internet, Media jreichert@warburg-research.com

Christopher Rodler +49 40 309537-290
Utilities crodler@warburg-research.com

Malte Schaumann +49 40 309537-170
Technology mschaumann@warburg-research.com

Oliver Schwarz +49 40 309537-250
Chemicals, Agriculture oschwarz@warburg-research.com

Marc-René Tonn +49 40 309537-259
Automobiles, Car Suppliers mtonn@warburg-research.com

Björn Voss +49 40 309537-254
Steel, Car Suppliers bvoss@warburg-research.com

Andreas Wolf +49 40 309537-140
Software, IT awolf@warburg-research.com

Stephan Wulf +49 40 309537-150
Utilities swulf@warburg-research.com

INSTITUTIONAL EQUITY SALES

Holger Nass +49 40 3282-2669
Head of Equity Sales, USA hnass@mmwarburg.com

Klaus Schilling +49 40 3282-2664
Dep. Head of Equity Sales, GER kschilling@mmwarburg.com

Christian Alisch +49 40 3282-2667
Scandinavia, Spain calisch@mmwarburg.com

Tim Beckmann +49 40 3282-2665
United Kingdom tbeckmann@mmwarburg.com

Matthias Fritsch +49 40 3282-2696
United Kingdom mfritsch@mmwarburg.com

Marie-Therese Grübner +49 40 3282-2630
France mgruebner@mmwarburg.com

Ömer Güven +49 40 3282-2633
USA, Germany ogueven@mmwarburg.com

Michael Kriszun +49 40 3282-2695
United Kingdom mkriszun@mmwarburg.com

Marc Niemann +49 40 3282-2660
Germany mniemann@mmwarburg.com

Sanjay Oberoi +49 69 5050-7410
United Kingdom soberoi@mmwarburg.com

Philipp Stumpfegger +49 40 3282-2635
Australia, United Kingdom pstumpfegger@mmwarburg.com

SALES TRADING

Oliver Merckel +49 40 3282-2634
Head of Sales Trading omerckel@mmwarburg.com

Thekla Struve +49 40 3282-2668
Dep. Head of Sales Trading tstruve@mmwarburg.com

Gudrun Bolsen +49 40 3282-2679
Sales Trading gbolsen@mmwarburg.com

Michael Ilgenstein +49 40 3282-2700
Sales Trading milgenstein@mmwarburg.com

Bastian Quast +49 40 3282-2701
Sales Trading bquast@mmwarburg.com

Jörg Treptow +49 40 3262-2658
Sales Trading jtreptow@mmwarburg.com

Jan Walter +49 40 3262-2662
Sales Trading jwalter@mmwarburg.com

Juliane Willenbruch +49 40 3282-2694
Roadshow/Marketing jwillenbruch@mmwarburg.com

MACRO RESEARCH

Carsten Klude +49 40 3282-2572
Macro Research cklude@mmwarburg.com

Matthias Thiel +49 40 3282-2401
Macro Research mthiel@mmwarburg.com

Dr. Christian Jasperneite +49 40 3282-2439
Investment Strategy cjasperneite@mmwarburg.com

Our research can be found under:

Warburg Research research.mmwarburg.com/en/index.html

Bloomberg MMWA GO

FactSet www.factset.com

Thomson www.thomson.com

Reuters www.knowledge.reuters.com

Capital IQ www.capitaliq.com

For access please contact:

Andrea Schaper +49 40 3282-2632
Sales Assistance aschaper@mmwarburg.com

Kerstin Muthig +49 40 3282-2703
Sales Assistance kmuthig@mmwarburg.com